

Västerbotten lyfts som gott exempel

Länstrafiken i Västerbotten får mycket beröm för sitt sätt att upphandla kollektivtrafik av Sveriges Bussföretag. Sättet att upphandla minskar kostnaderna i alla led, skapar bättre konkurrens och ger mer kollektivtrafik för pengarna.

Sveriges Bussföretag är ett förbund inom Transportföretagen och har nu i juni släppt rapporten ”Goda exempel kan bana väg för bättre offentliga upphandlingar av busstrafik”. Där lyfts Länstrafiken i Västerbotten som ett exempel att följa och får godkänt på alla nyckeltal som följs upp i förbundets årliga genomgång av genomförda upphandlingar av busstrafik.

Förutom det positiva med upphandlingstekniken framgår också att Västerbotten är ett av de län i landet som haft den största resandeutvecklingen. Kostnadsutvecklingen över en 10-årsperiod visar att kostnaderna i fasta priser sjunkit med 20 % i Västerbotten, vilket i jämförelse med andra län är mycket bra.

- Vi är väldigt glada att vårt arbete och vår kompetens inom offentlig upphandling lyfts som ett gott exempel. Det är också med stor stolthet som vi får bekräftat att den modell vi tillämpar i Västerbotten är framgångsrik. I vårt län är vi många som arbetar med kollektivtrafiken och vi samarbetar tätt med kollektivtrafikmyndigheten, Region Västerbotten och kommunerna. Det innebär att vi ser till helheten, till exempel ser vi Bussgods som ett exempel på kombinerad mobilitet, vilket gagnar medborgarna, säger Harriet Söder VD Länstrafiken i Västerbotten.

Självfinansieringsgraden i Västerbotten ligger högt (dvs det som finansieras med biljettintäkterna) – bara Skåne, Stockholm och Halland har bättre siffror. Skattebidraget per resa i Västerbotten har sjunkit med 14 % i fasta priser – den högsta siffran i landet.

Rapporten i sin helhet finns att läsa via länken.

[”Goda exempel kan bana väg för bättre offentliga upphandlingar av busstrafik”](#)

Kontakt:

Harriet Söder, VD
Länstrafiken i Västerbotten AB
Tel 0950-239 24
harriet.soder@lanstrafikeni.se

